

Percorso formazione e affiancamento Web Marketing

Durata 40 ore

Modalità erogazione: mista, parte online e parte presso il Cliente

Formazione Il Programma (16 ore)

Argomento	Note
Panoramica sul Marketing	 Definizione Ruolo La creazione di valore Prodotto vs Esperienza Le strategie aziendali di base Le 3 fasi – analisi, strategia, applicazione La Customer Journey Un Marketing tanti Marketing Tendenze 2022
Mercato, concorrenza, consumatori	 Individuazione del Mercato Analisi della concorrenza Analisi della domanda Il comportamento del consumatore Analisi interna
Post-vendita	Misurare e "gestire" la soddisfazione del cliente
Web e Content Marketing	 Gli strumenti del digitale Obiettivi, strategia, pianificazione Il target Elementi di comunicazione I contenuti come strumento di Marketing Scrivere per il web Misurare e valutare i risultati



Consulenza / Affiancamento Il percorso (24 ore)

Attività	Note
Definizione di obiettivi, target, tempi e budget	 Analisi delle attività passate Incontro/i preliminare con la Direzione
Analisi della concorrenza e analisi interna	 Individuazione dei concorrenti Analisi della loro comunicazione, generale e sul web Analisi interna
Impostazione di un piano editoriale per il web	 Definizione dei Contenuti Identificazione delle Fonti, interne ed esterne Definizione dei flussi e delle scadenze Scelta dei Canali (tra quelli già attivati e/o da attivare) e dello "stile" di comunicazione Stesura, approvazione e condivisione del Piano
Identificazione e scelta egli strumenti	 Valutazione degli strumenti attualmente in uso Analisi ed eventuale introduzione di nuovi strumenti
Avvio del piano editoriale	 Preparazione e diffusione dei primi contenuti Analisi dei risultati Prime valutazioni ed eventuali correttivi
Controllo	Non incluso nel progetto, da pianificare una volta attivato il piano editoriale

Approfondiamo insieme

Documento riservato