


INFORMAZIONI
PERSONALI

Giuseppe Marchese

 Corso Mario Abbiate 90, 13100 Vercelli (VC)

 +39 348 9022917

 marchese.giuseppe@gmail.com

 www.marchesegiuseppe.com

Sesso Maschile | Data di nascita 01/04/1968 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA
PROFESSIONALE

2020-in corso

Business&Markets Innovation Advisor*Libero professionista*

Supporto le PMI nelle scelte dell'imprenditore, nelle azioni verso il mercato, nella crescita e sviluppo dei collaboratori.

Principali progetti: Creazione e sviluppo rete di vendita (RentB, Noleggio a lungo termine), start-up e sviluppo Marketing (Creavan, formazione), start-up, Business Plan e Marketing (Hover City, edilizia sostenibile ed alternativa), raccolta fondi (start-up, settore mobilità sostenibile).

Attività o settore Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: imprenditorialità, gestione degli obiettivi, approccio e relazione con il cliente, innovazione.

2014-in corso

Management trainer*Libero professionista*

Formazione sui seguenti temi: Marketing&Sales, Soft Skills, Entrepreneurship e Start-up

Client diretti: Piccole e Medie Imprese

Collaborazioni con: F.O.R.U.M. Formazione, Adecco, Università Popolare di Vercelli, Associazione Microlab.

Attività o settore Formazione

Capacità e competenze tecniche acquisite: sintesi, Public Speaking, gestione dell'aula.

2016-in corso

Sport Reporter*InPlay Sports Data, Svizzera*

Fornisco cronache live di partite di calcio, hockey su ghiaccio e pallavolo

Attività o settore Cronache sportive

Capacità e competenze tecniche acquisite: concentrazione, attenzione ai dettagli, tempestività, autonomia.

2016-2019

Senior Partner*Mooney Advisors Srl, Milano*

Supporto gli imprenditori delle PMI italiane nel processo di creazione di valore. Mi focalizzo in particolare su marketing e comunicazione, organizzazione e (re)ingegnerizzazione dei processi, risorse umane.

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: analisi ed innovazione dei processi aziendali, digital marketing, guida all'innovazione nell'approccio al mercato, comunicazione, formazione soft-skills.

2015-2016 Partner

Mooneye Advisors Srl, Milano

Entro in Società e mi concentro in particolare su progetti ed attività marketing e commerciali. Coordino la forza vendita.

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: marketing 3.0 e 4.0, web marketing, gestione progetti, gestione dei collaboratori.

2014 Associato

Mooneye Advisors Srl, Milano

L'inizio di una nuova svolta professionale, con l'obiettivo di trasferire ai clienti quanto imparato durante la mia lunghe esperienze passate.

Coordino la forza vendita, in particolare il telemarketing outbound.

Attività o settore: Consulenza strategica

Capacità e competenze tecniche acquisite: imprenditorialità, analisi strategica, supervisione del processo commerciale, tecniche di supporto al cliente, gestione dei collaboratori.

2010-2014 Key Account Manager

Kroll Ontrack Srl, Gallarate (VA)

Ho aperto in Italia il canale diretto (Named Accounts).

Attività o settore: Servizi IT alle Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: tecniche di vendita complessa, analisi di mercato, autonomia e lavoro per obiettivi, public speaking.

2008-2014 Senior Business Development Manager

Kroll Ontrack Srl, Gallarate (VA)

Ho introdotto sul mercato italiano nuove linee di business (Computer forensics, migrazione dei dati, cancellazione sicura) ed ho coordinato il gruppo di vendite (inbound e outbound) della Filiale.

Ero riconosciuto come un esperto di Legge sulla Privacy (Certificato TUV, CDP_095, anni 2013-2016).

Attività o settore: Servizi IT alle Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: analisi di mercato, gestione collaboratori, public speaking.

2004-2008 Business Development Manager

Kroll Ontrack Srl, Gallarate (VA)

Ho seguito lo start up della Filiale italiana come vice-responsabile.
Ho seguito direttamente la creazione e lo sviluppo del mercato locale: la Filiale è diventata la terza business unit europea per fatturato.

Attività o settore: Servizi IT alle Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: analisi di mercato, cold call ed approccio telefonico, email marketing, tecniche di marketing low cost.

2000-2004 Business Consultant

Lutech SpA (già GPLV Partners), Milano

Ho offerto supporto strategico in particolare a Società del settore Finanza e Telco ed a start up.

I principali progetti sono stati in Vodafone Italia, Carta Facile SpA (Gruppo Fininvest e BPM. Start-up), Servizi Interbancari SpA (CartaSi), Telecom Italia SpA, Banca Popolare di Novara, Lucchini Servizi.

Attività o settore Consulenza strategica e tecnologica

Capacità e competenze tecniche acquisite: gestione progetti, business planning, gestione del rapporto con il cliente, analisi di mercato, marketing strategico ed operativo, supporto commerciale, gestione dell'innovazione.

1999-2000 Agente

Xerox SpA, Cernusco sul Naviglio (MI)

Commerciale per la Concessionaria di Biella

Attività o settore: Prodotti e servizi per le Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: tecniche di vendita avanzate, autonomia.

1999 Agente

Planet Workl Srl, Milano

Commerciale area Piemonte

Attività o settore: Servizi di telefonia per le imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: autonomia, vendita di soluzioni innovative.

1997-1999 Agente

Dun&Bradstreet Spa, Milano

Commerciale area Piemonte, su mercato tessile

Attività o settore: Servizi per le Imprese

Capacità e competenze tecniche acquisite: tecniche di vendita *face to face* ed approccio telefonico. Gestione e manutenzione del portafoglio clienti.

1995-1996 Commerciale

La Nuova Provincia di Biella, Biella

Vendita di spazi pubblicitari.

Ho collaborato alla fondazione del settimanale "Provincia Casa".

Attività o settore: Editoria e pubblicità

Capacità e competenze tecniche acquisite: vendita di servizi.

- 1991-1996 **Giornalista collaboratore**
Eco di Biella, La Nuova Provincia di Biella, Radio Biella, Il Tennis Italiano
Raccolta informazioni e preparazione articoli
Attività o settore: Editoria e Radio
Capacità e competenze tecniche acquisite: raccolta informazioni, gestione rapporti con Enti ed Istituzioni, scrittura.

ACCREDITAMENTO PRESSO ALBI O ELENCHI DEI MANAGER QUALIFICATI

MISE

Elenco degli Innovation Manager, dal 2019

Manageritalia

Elenco degli Innovation Manager, dal 2019

CERTIFICAZIONI ED ALBI

Ordine dei giornalisti

Giornalista pubblicista, dal 1993.
Tessere numero 062290

Eupolis

Formatore, ricercatore e consulente accreditato, dal 2015

Formaper

Formatore e consulente accreditato, dal 2016

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 2008 **Corso di specializzazione in Computer Forensics ed investigazioni digitali Livello QEQ 8**
Università degli Studi di Milano
Primo corso post-universitario in Italia dedicato all'argomento, maturato competenze tecniche cutting-edge.
- 2001-2002 **Corso di specializzazione in Management delle telecomunicazioni Livello QEQ 8**

Cefriel
 General Management applicato al settore delle telecomunicazioni,
 competenze tecniche sulla telefonia mobile.

2000 **Master in marketing management** Livello QEQ 8
 Istud
 General Management, Marketing.

1987-1993 **Laurea in Scienze Politiche** Livello QEQ 7
 Università degli Studi di Torino
 La tesi di Laurea “Psicanalisi e guerra. Il pensiero di Franco Fornari” è stata pubblicata sulle riviste Klaros e Il Ponte.

**CAPACITA' E
 COMPETENZE PERSONALI**

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	C1	B2	B2	B2
Francese	A2	B1	B1	A2	A2

Capacità e competenze tecniche
 Competenze manageriali
 Gestione dei collaboratori
 Lunga esperienza nelle vendite business to business
 Marketing strategico ed operativo
 Web marketing
 Gestione e guida dell'innovazione
 Public speaking
 Scrittura
 Gestione dei progetti
 Forte autonomia e capacità decisionale.

**ULTERIORI
 INFORMAZIONI**

Appartenenza a gruppi / associazioni
 Mentor volontario presso l'Associazione Microlab Onlus, 2018 - 2020.

Tempo libero
 I miei interessi spaziano dall'innovazione ai viaggi, dalla scrittura alla degustazione di birra e di vino (Diploma ONAV).

I miei sport preferiti sono il tennis (Ex Supervisor, diploma di insegnante) e la vela.

Dati personali Le informazioni contenute nel curriculum sono rilasciate ai sensi degli articoli 46/47 del D:P:R 445/2000.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento Europeo G..D.P.R. 2016/679

Giuseppe Marchese