

INFORMAZIONI  
PERSONALI

Giuseppe Marchese

 Corso Mario Abbiate 90, 13100 Vercelli (VC)

 +39 348 9022917

 [marchese.giuseppe@gmail.com](mailto:marchese.giuseppe@gmail.com)

 [www.marchesegiuseppe.com](http://www.marchesegiuseppe.com)

Sesso Maschile | Data di nascita 01/04/1968 | Nazionalità Italiana

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

- 2020-in corso** **Business&Markets Innovation Advisor**  
*Libero professionista*  
Supporto le PMI nelle scelte dell'imprenditore, nelle azioni verso il mercato, nella crescita e sviluppo dei collaboratori.  
Principali progetti: Creazione e sviluppo rete di vendita (RentB, Noleggio a lungo termine), start-up e sviluppo Marketing (Creavan, formazione), start-up, Business Plan e Marketing (Hover City, edilizia sostenibile ed alternativa), raccolta fondi (start-up, settore mobilità sostenibile).  
**Attività o settore** Consulenza strategica  
**Capacità e competenze tecniche acquisite:** imprenditorialità, gestione degli obiettivi, approccio e relazione con il cliente, innovazione.
- 2014-in corso** **Management trainer**  
*Libero professionista*  
Formazione sui seguenti temi: Marketing&Sales, Soft Skills, Entrepreneurship e Start-up  
Client diretti: Piccole e Medie Imprese  
Collaborazioni con: F.O.R.U.M. Formazione, Adecco, Università Popolare di Vercelli, Associazione Microlab.  
**Attività o settore** Formazione  
**Capacità e competenze tecniche acquisite:** sintesi, Public Speaking, gestione dell'aula.
- 2016-in corso** **Sport Reporter**  
*InPlay Sports Data, Svizzera*  
Fornisco cronache live di partite di calcio, hockey su ghiaccio e pallavolo  
**Attività o settore** Cronache sportive  
**Capacità e competenze tecniche acquisite:** concentrazione, attenzione ai dettagli, tempestività, autonomia.
- 2016-2019** **Senior Partner**  
*Mooneye Advisors Srl, Milano*

Supporto gli imprenditori delle PMI italiane nel processo di creazione di valore. Mi focalizzo in particolare su marketing e comunicazione, organizzazione e (re)ingegnerizzazione dei processi, risorse umane.

**Attività o settore:** Consulenza strategica

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** analisi ed innovazione dei processi aziendali, digital marketing, guida all'innovazione nell'approccio al mercato, comunicazione, formazione soft-skills.

**2015-2016 Partner**

*Mooneye Advisors Srl, Milano*

Entro in Società e mi concentro in particolare su progetti ed attività marketing e commerciali. Coordino la forza vendita.

**Attività o settore:** Consulenza strategica

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** marketing 3.0 e 4.0, web marketing, gestione progetti, gestione dei collaboratori.

**2014 Associato**

*Mooneye Advisors Srl, Milano*

L'inizio di una nuova svolta professionale, con l'obiettivo di trasferire ai clienti quanto imparato durante la mia lunghe esperienze passate.

Coordino la forza vendita, in particolare il telemarketing outbound.

**Attività o settore:** Consulenza strategica

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** imprenditorialità, analisi strategica, supervisione del processo commerciale, tecniche di supporto al cliente, gestione dei collaboratori.

**2010-2014 Key Account Manager**

*Kroll Ontrack Srl, Gallarate (VA)*

Ho aperto in Italia il canale diretto (Named Accounts).

**Attività o settore:** Servizi IT alle Imprese

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** tecniche di vendita complessa, analisi di mercato, autonomia e lavoro per obiettivi, public speaking.

**2008-2014 Senior Business Development Manager**

*Kroll Ontrack Srl, Gallarate (VA)*

Ho introdotto sul mercato italiano nuove linee di business (Computer forensics, migrazione dei dati, cancellazione sicura) ed ho coordinato il gruppo di vendite (inbound e outbound) della Filiale.

Ero riconosciuto come un esperto di Legge sulla Privacy (Certificato TUV, CDP\_095, anni 2013-2016).

**Attività o settore:** Servizi IT alle Imprese

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** analisi di mercato, gestione collaboratori, public speaking.

**2004-2008 Business Development Manager**

*Kroll Ontrack Srl, Gallarate (VA)*

Ho seguito lo start up della Filiale italiana come vice-responsabile.  
Ho seguito direttamente la creazione e lo sviluppo del mercato locale: la Filiale è diventata la terza business unit europea per fatturato.

**Attività o settore:** Servizi IT alle Imprese

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** analisi di mercato, cold call ed approccio telefonico, email marketing, tecniche di marketing low cost.

**2000-2004 Business Consultant**

*Lutech SpA (già GPLV Partners), Milano*

Ho offerto supporto strategico in particolare a Società del settore Finanza e Telco ed a start up.

I principali progetti sono stati in Vodafone Italia, Carta Facile SpA (Gruppo Fininvest e BPM. Start-up), Servizi Interbancari SpA (CartaSi), Telecom Italia SpA, Banca Popolare di Novara, Lucchini Servizi.

**Attività o settore** Consulenza strategica e tecnologica

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** gestione progetti, business planning, gestione del rapporto con il cliente, analisi di mercato, marketing strategico ed operativo, supporto commerciale, gestione dell'innovazione.

**1999-2000 Agente**

*Xerox SpA, Cernusco sul Naviglio (MI)*

Commerciale per la Concessionaria di Biella

**Attività o settore:** Prodotti e servizi per le Imprese

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** tecniche di vendita avanzate, autonomia.

**1999 Agente**

*Planet Workl Srl, Milano*

Commerciale area Piemonte

**Attività o settore:** Servizi di telefonia per le imprese

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** autonomia, vendita di soluzioni innovative.

**1997-1999 Agente**

*Dun&Bradstreet Spa, Milano*

Commerciale area Piemonte, su mercato tessile

**Attività o settore:** Servizi per le Imprese

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** tecniche di vendita *face to face* ed approccio telefonico. Gestione e manutenzione del portafoglio clienti.

**1995-1996 Commerciale**

*La Nuova Provincia di Biella, Biella*

Vendita di spazi pubblicitari.

Ho collaborato alla fondazione del settimanale "Provincia Casa".

**Attività o settore:** Editoria e pubblicità

**Capacità e competenze tecniche acquisite:** vendita di servizi.

- 1991-1996 **Giornalista collaboratore**  
*Eco di Biella, La Nuova Provincia di Biella, Radio Biella, Il Tennis Italiano*  
Raccolta informazioni e preparazione articoli  
**Attività o settore:** Editoria e Radio  
**Capacità e competenze tecniche acquisite:** raccolta informazioni, gestione rapporti con Enti ed Istituzioni, scrittura.

#### ACCREDITAMENTO PRESSO ALBI O ELENCHI DEI MANAGER QUALIFICATI

---

##### MISE

Elenco degli Innovation Manager, dal 2019

##### Manageritalia

Elenco degli Innovation Manager, dal 2019

#### CERTIFICAZIONI ED ALBI

---

##### Ordine dei giornalisti

Giornalista pubblicista, dal 1993.

Tessere numero 062290

##### Eupolis

Formatore, ricercatore e consulente accreditato, dal 2015

##### Formaper

Formatore e consulente accreditato, dal 2016

#### ISTRUZIONE E FORMAZIONE

---

- 2008 **Corso di specializzazione in Computer Forensics ed investigazioni digitali Livello QEQ 8**  
Università degli Studi di Milano  
Primo corso post-universitario in Italia dedicato all'argomento, maturato competenze tecniche cutting-edge.
- 2001-2002 **Corso di specializzazione in Management delle telecomunicazioni Livello QEQ 8**

Cefriel  
 General Management applicato al settore delle telecomunicazioni,  
 competenze tecniche sulla telefonia mobile.

2000 **Master in marketing management** Livello QEQ 8  
 Istud  
 General Management, Marketing.

1987-1993 **Laurea in Scienze Politiche** Livello QEQ 7  
 Università degli Studi di Torino  
 La tesi di Laurea “Psicanalisi e guerra. Il pensiero di Franco Fornari” è stata pubblicata sulle riviste Klaros e Il Ponte.

**CAPACITA' E  
 COMPETENZE PERSONALI**

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	B2	C1	B2	B2	B2
Francese	A2	B1	B1	A2	A2

Capacità e competenze tecniche  
 Competenze manageriali  
 Gestione dei collaboratori  
 Lunga esperienza nelle vendite business to business  
 Marketing strategico ed operativo  
 Web marketing  
 Gestione e guida dell'innovazione  
 Public speaking  
 Scrittura  
 Gestione dei progetti  
 Forte autonomia e capacità decisionale.

**ULTERIORI  
 INFORMAZIONI**

Appartenenza a gruppi / associazioni  
 Mentor volontario presso l'Associazione Microlab Onlus, 2018 - 2020.

Tempo libero  
 I miei interessi spaziano dall'innovazione ai viaggi, dalla scrittura alla degustazione di birra e di vino (Diploma ONAV).

I miei sport preferiti sono il tennis (Ex Supervisor, diploma di insegnante) e la vela.

**Dati personali** Le informazioni contenute nel curriculum sono rilasciate ai sensi degli articoli 46/47 del D:P:R 445/2000.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento Europeo G..D.P.R. 2016/679

Giuseppe Marchese